

# Trabajamos en PRO de los PROfesionales

En Banco Sabadell trabajamos pensando en los PROfesionales.

Por eso mantenemos un acuerdo de colaboración con el **Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid**, que ofrece ventajas exclusivas en la contratación de productos financieros a sus colegiados.

Pero trabajar en PRO de los PROfesionales no solo es facilitarte la gestión de tu negocio y atender tus necesidades financieras. Es ir más lejos.

---

**De especialista a especialista.**  
Tu eres especialista en tu negocio.  
Nosotros, en ofrecerte soluciones exclusivas por pertenecer a tu colectivo profesional.

---

Por eso, en Banco Sabadell disponemos de una oferta especializada para los centros médicos.

Pero, además, por ser miembro del **Ilustre Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid**, puedes disfrutar de condiciones preferentes.

**Para más información o hacerte cliente de Banco Sabadell contacta con un gestor especializado e identifícate como miembro**



sabadellprofesional.com



900 500 170



nuevo cliente

# De especialista a especialista.



**Tú eres especialista en tu negocio.** Nosotros en acompañarte y asesorarte para ofrecerte las soluciones que necesitas en cada momento, con una oferta de productos y servicios especializada<sup>1</sup>, diferenciada y adaptada a cada momento vital de tu centro médico o veterinario.

Porque solo así, escuchándote y entendiendo lo que necesita tu sector, podemos ayudarte a tomar las mejores decisiones económicas y conseguir todo lo que te propongas.

1/6

Este número es indicativo del riesgo del producto, siendo 1/6 indicativo de menor riesgo y 6/6 de mayor riesgo.

Banco de Sabadell, S.A. se encuentra adherido al Fondo Español de Garantía de Depósitos de Entidades de Crédito. La cantidad máxima garantizada actualmente por el mencionado fondo es de 100.000 euros por depositante.

## Que tus pacientes no aplacen su bienestar



### Te ayudamos a que puedan pagar cómodamente tus servicios

Incrementa tus ventas facilitando el pago a tus clientes. Podrán elegir entre dos formas para pagar cómodamente sus tratamientos o consultas:

- **Con Sabadell Consumer Finance**<sup>2</sup> tu paciente podrá realizar el pago en plazos mensuales, mediante una concesión y tramitación ágil y sencilla del préstamo, y sin necesidad de cambiar su banco habitual.

- **Nuestros TPV** permiten el fraccionamiento en el mismo momento del cobro, con las tarjetas de crédito de Banco Sabadell (flexipago).

Y además, con una oferta muy competitiva<sup>3</sup>:

- **0 euros de comisión de mantenimiento**, los seis primeros meses.

- 0,40 % de comisión por operación.

## Los tiempos cambian, las formas de atender también



### Todo lo necesario para que puedas realizar de forma práctica y fácil tus consultas digitales

Los nuevos tiempos hacen que sea necesaria una constante actualización, por lo que si estás pensando en innovar en tu centro médico ponemos a tu disposición dos interesantes soluciones.

- **Préstamo** para financiar hasta 7 años tu proyecto de videoconsulta y en **condiciones preferentes**. Un equipo de expertos valorará tu operación con todo detalle<sup>4</sup>.

- Y para que **puedas cobrar a distancia** las videoconsultas, con tarjeta o Bizum de forma sencilla y sin necesidad de disponer página web, cuentas con el **TPV Smart Phone & Sell**. Te permite crear un *link* de pago que podrás compartir y enviar a tus clientes.

## Toda la operativa bancaria sin comisiones, en una única cuenta



### Beneficiate de todas sus ventajas desde el primer día

Si debes realizar el pago a terceros por transferencia o tienes que cobrar un cheque, la **Cuenta Expansión Negocios Plus**<sup>5</sup> te lo permite de forma gratuita<sup>6</sup>. Y además:

- Sin comisiones de administración y mantenimiento. Rentabilidad 0 % Tipo Interés Nominal (TIN), **0 % Tasa Anual Equivalente (TAE)**.

- **Tarjetas gratuitas**, también en la modalidad Platinum, sin comisión de emisión ni de mantenimiento por titular o autorizado de la cuenta.

## Financiación a la medida de tu centro médico<sup>4</sup>

### Porque tus equipos son especializados, nuestra financiación también lo es

Sabemos que contar con equipos médicos de última generación es importante para poder diferenciarte de la competencia. Para que puedas **ampliar o renovar el equipamiento** hemos desarrollado las siguientes soluciones específicas para tu sector:

- Con **SaniRenting** tú eliges al proveedor y podrás renovar higienizadores, esterilizadores, equipos de monitorización paciente, equipos de diagnóstico médico por imagen, sistemas terapéuticos, equipos de limpieza, etc. sin necesidad de destinar total o parcialmente los recursos del negocio.
- Y con **Leasing Médico**, además de mobiliario, también podrás financiar la compra del local, **al 100 % de la inversión**, con opción de compra al vencimiento y con la ventaja de diferir el pago del IVA en las cuotas durante la duración del contrato.

**Y el pago de tus facturas o de impuestos** no debe preocuparte. Con la póliza de crédito sin intereses (TIN 0 % - **TAE desde 3,09 % hasta 5,26 %**)<sup>7</sup> podrás cubrir tus necesidades puntuales de tesorería.

## Desplazamientos sin preocupaciones

### Todo incluido en una única cuota

Tanto para tus desplazamientos particulares como si realizas visitas a domicilio o necesitas movilidad entre centros, *Renting* de coches para empresas<sup>8</sup> es la mejor manera de disponer de un vehículo sin tener que preocuparse de los gastos que éste conlleva.

Funciona como un contrato de alquiler con una única cuota mensual que incluye el vehículo y todos los servicios que necesita.

#### **Está todo incluido:**

- Seguro a todo riesgo sin franquicia.
  - Cambio de neumáticos, según kilometraje contratado.
  - Asistencia en carretera desde el km 0.
  - Revisiones, mantenimiento y averías en talleres oficiales.
  - Impuestos municipales y de matriculación.
- Y en **condiciones preferentes** para el colectivo de médicos.

| **Vente al banco de los especialistas en tu negocio** |



**Pide una cita con un gestor especialista  
en tu sector a través de este código o en  
[bancsabadell.com/centrosmedicos](https://bancsabadell.com/centrosmedicos)**

1. Oferta válida hasta el 30/06/2021 para autónomos, comercios y pequeñas empresas.
2. Sujeto a la aprobación de Sabadell Consumer Finance S.A., Unipersonal, con domicilio social en Pl. Catalunya, 1, 08201 Sabadell. NIF A63574719. Inscrita en el Registro Mercantil de Barcelona, tomo 36758, folio 47, hoja B295423, inscripción 1ª. Barcelona, 26 de julio de 2004. Para comercios y negocios de facturación igual o superior a 200.000€ anuales.
3. Se aplicará directamente el porcentaje por comisión del 0,40% para todas las tarjetas nacionales, así como las de particulares europeas, y se aplicará un mínimo de 0,07 euros de comisión por operación. Las tarjetas de fuera de Europa, JCB, CUP y de empresas europeas tienen una comisión del 1,80 % + 0,39 euros, con un mínimo de comisión por operación de 0,46 euros. Las tarjetas MasterCard B2B pertenecientes al programa GWTP tienen una comisión por operación del 2,95 %. Durante los primeros 6 meses, la comisión de mantenimiento del TPV estará exenta con la Cuenta Expansión Negocios. A partir del séptimo mes, la cuota de mantenimiento del TPV a aplicar será de 6 euros mensuales.  
Oferta no aplicable a TPVs virtuales. Consultar tarifas específicas.
4. La concesión, la cantidad y el plazo de cada operación solicitada vendrán determinados y estarán condicionados a los criterios de riesgo del banco.
5. Las condiciones de la Cuenta Expansión Negocios Plus se mantendrán mientras se cumpla el único requisito de ingresar un mínimo de 3.000 euros mensuales (se excluyen los ingresos procedentes de cuentas abiertas en el grupo Banco Sabadell a nombre del mismo titular).  
Si al segundo mes no se cumple este requisito, automáticamente la Cuenta Expansión Negocios Plus pasará a ser una Cuenta Relación.
6. Por las transferencias en euros que realices por canales de autoservicio, tanto nacionales como a países del EEE (no inmediatas) y por la negociación y compensación de cheques en euros domiciliados en una entidad de crédito financiera española.

**7. Tipo de interés 0,00% Las disposiciones serán sin intereses. TAE Desde 3,09% hasta 5,26%. Importe desde 3.000 euros hasta 30.000 euros. Plazo 12 meses. Comisión de apertura 3,00% (mínimo 150 euros). El cálculo de la TAE (Tasa Anual Equivalente) podrá variar en función del importe de la operación y la comisión de apertura del 3% (con un mínimo de 150 euros) que no se financia. Comisión de estudio del 0,00% y comisión de no disposición del 0,00%. Las liquidaciones de intereses son mensuales y se efectúan el último día del mes natural y el día del vencimiento de la póliza. El sistema de amortización del capital solicitado del crédito es a vencimiento.**

**Ejemplos de cálculo:**

**TAE: 3,09% por un importe total de crédito de 30.000 euros a devolver en 1 año a un tipo de interés fijo del 0,00% nominal (TIN). En un ejemplo donde el periodo de liquidación se inicia el 01/03/2021. Comisión de apertura 900 euros (3%). Intereses totales: 0 euros. Coste total del crédito: 900 euros. Importe total adeudado: 30.900 euros. Capital a devolver al vencimiento de 01/03/2022: 30.000 euros.**

**TAE: 5,26% por un importe total de crédito de 3.000 euros a devolver en 1 año a un tipo de interés fijo del 0,00% nominal (TIN). En un ejemplo donde el periodo de liquidación se inicia el 01/01/2021. Comisión de apertura 150 euros (3%, mínimo 150 euros). Total de intereses: 0 euros. Coste total del crédito: 150 euros. Importe total adeudado: 3.150 euros. Capital a devolver al vencimiento de 01/01/2022: 3.000 euros.**

8. BanSabadell Renting, S.L., Sociedad Unipersonal, c. Sena, 12, 08174 Sant Cugat del Vallès. Inscrita en el Registro Mercantil de Barcelona, Tomo 28.373, Folio 198, Hoja B-134045, NIF B60854932.